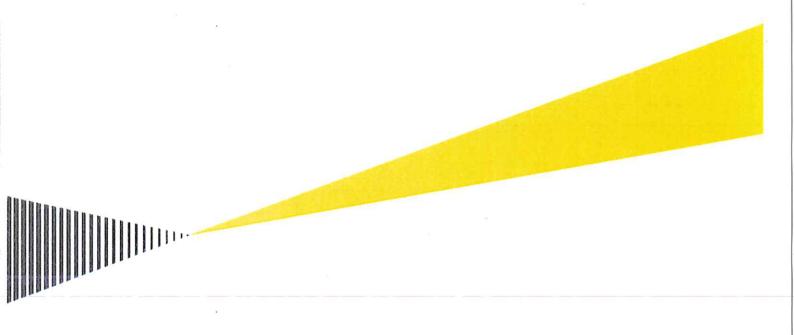
Estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013 junto con el dictamen de los auditores independientes





Estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013 junto con el dictamen de los auditores independientes

Contenido

Dictamen de los auditores independientes

Estados financieros

Estado de situación financiera Estado de resultados integrales Estado de cambios en el patrimonio neto Estado de flujos de efectivo Notas a los estados financieros



Paredes, Zaldívar, Burga & Asociados Sociedad Civil de Responsabilidad Limitada

Dictamen de los auditores independientes

A los Accionistas y Directores de Compañía Universal Textil S.A.

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Compañía Universal Textil S.A. los cuales comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha; así como el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Gerencia sobre los estados financieros

La Gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera, y del control interno que la Gerencia determina que es necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores materiales; ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros basada en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aprobadas para su aplicación en el Perú por la Junta de Decanos de los Colegios de Contadores Públicos del Perú. Tales normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para tener una seguridad razonable de que los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría implica realizar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y las divulgaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de que existan errores materiales en los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al realizar esta evaluación de riesgos, el auditor toma en consideración el control interno pertinente de la Compañía para la preparación y presentación razonable de los estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de si los principios de contabilidad aplicados son apropiados y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión.



Dictamen de los auditores independientes (continuación)

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros antes indicados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Compañía Universal Textil S.A. al 31 de diciembre de 2014, así como su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera.

Otros asuntos

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre de 2013 fueron auditados por otros auditores independientes cuyo dictamen de fecha 14 de febrero de 2014 no contiene salvedades.

Poredes, Laldivar, Burga & Desciados

Lima, Perú, 17 de marzo de 2015

Refrendado por:

Fernando Muñez Pazos C.P.C.C. Matrícula No. 22755

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013

	Nota	2014 S/.(000)	2 013 S/.(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalente de efectivo	3	407	938
Cuentas por cobrar comerciales, neto	4	16,492	18,537
Otras cuentas por cobrar	5	7,734	2,518
Inventarios, neto	6	51,515	53,006
Gastos pagados por anticipado		21	206
Impuesto por aplicar	7	1,162	4,374
Total activo corriente		77,331	79,579
Activo no corriente			 .
Inversiones disponible para la venta		71	71
Inmuebles, maquinaria y equipo, neto	8	140,105	131,306
Activos intangibles, neto		100	136
Total activo		217,607	211,092
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Obligaciones financieras	9	22,773	23,643
Cuentas por pagar comerciales	10	13,410	11,941
Cuentas por pagar a relacionadas	21(b)	2,233	1,804
Otras cuentas por pagar	11	3,199	3,769
Ingresos diferidos		195	<u>-</u>
Impuesto por pagar		345	375
Total pasivo corriente		42,155	41,532
Pasivo no corriente			
Obligaciones financieras	9	804	1,911
Pasivo diferido por impuesto a las ganancias, neto	12(a)	23,383	24,606
Total pasivo		66,342	68,049
Patrimonio neto	13		
Capital social		86,026	86,026
Acciones de inversión		42,693	42,693
Reserva legal		9,794	9,794
Excedente de revaluación, neto de impuesto a las			
ganancias diferido		10,062	601
Resultados acumulados		2,690	3,929
Total patrimonio neto		151,265	143,043
Total pasivo y patrimonio neto		217,607	211,092

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado.

Estado de resultados integrales

Por los años terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013

	Nota	2 01 4 S/.(000)	2013 S/.(000)
Ventas netas	15	81,474	81,012
Costo de ventas	16	(69,359)	(72,038)
Utilidad bruta		12,115	8,974
Ingresos (gastos) operativos			
Gastos de administración	17	(6,444)	(6,645)
Gastos de ventas	18	(10,654)	(9,353)
Otros ingresos, neto		300	460
Pérdida operativa		(4,683)	(6,564)
Otros ingresos (gastos)			
Ingresos financieros		148	325
Gastos financieros	20	(1,354)	(6,447)
Diferencia en cambio, neta		(709)	(1,732)
Pérdida antes del impuesto a las ganancias		(6,598)	(14,418)
Impuesto a las ganancias	12(b)	4,758	1,242
Pérdida neta		(1,840)	(13,176)
Otros resultados integrales:			
Revaluación de maquinarias y equipos	8(a)	13,597	-
Impuesto a las ganancias diferido de la revaluación	12(a)	(3,535)	335
		10,062	335
Resultado total integral del año		8,222	(12,841)
Resultado básica y diluida por acción común y de			
inversión en nuevos soles	22	(0.014)	(0.102)

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado.

Compañía Universal Textil S.A.

Estado de cambios en el patrimonio neto Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013

	Número de acciones	acciones					:		
	Comunes	De Inversión	Capital emitido S/.(000)	Acciones de inversión S/.(000)	Reserva legal S/.(000)	Excedente do revaluación, neto de impuesto a las ganancias diferido S/.(000)	Valor razonable de Inversión disponible para la venta S/.(000)	Resultados Acumulados S/.(000)	Total Patrimonio S/.(000)
Saldos aí 1 de enero de 2013	86,026,412	42,693,177	86,026	42,693	9,794	601	(4,809)	16,770	151,075
Pérdida del año	•	•	•	•	,		•	(13,176)	(13,176)
Cambio en políticas contables	•	•	•		,	•	4,809	,	4,809
Otros resultados integrales	•	•	,	•	•	'	'	335	335
Total resultados integrales	•	, r			•		4,809	(12,841)	(8,032)
Saldos al 31 de diciembre de 2013	86,026,412	42,693,177	86,026	42,693	9,794	601	,	3,929	143,043
Pérdida del año	,		•	•	•	ı		(1,840)	(1,840)
Otros	•	•	•	ı		(601)	•	601	
Otros resultados integrales	•	•		•	•	10,062	t ('	10,062
Total resultados integrales	'	'		,	'	9,461	'	(1,239)	8,222
Saldos al 31 de diciembre de 2014	86,026,412	42,693,177	86,026	42,693	9,794	10,062		2,690	151,265

Estado de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Actividades de operación		
Cobranza a clientes	92,587	97,407
Pagos a proveedores	(63,765)	(61,595)
Pagos de remuneraciones y beneficios sociales	(20,376)	(22,994)
Pagos de tributos	(5,650)	(6,020)
Pago de intereses	(1,387)	(1,260)
Otros pagos relativos a la actividad	(745)	(46)
Efectivo neto proveniente de las actividades de operación	664	5,492
Actividades de inversión		
Adquisición de inmuebles, maquinaria y equipo	(1,379)	(1,501)
Venta de inmuebles, maquinaria y equipo	1,669	41
Efectivo neto proveniente de (utilizado en) las actividades de		
inversión	290	(1,460)
Actividades de financiamiento		
Obtención de obligaciones financieras, neto de pagos	(1,485)	1,682
Distribución de dividendos	-	(90)
Otros pagos en efectivo relativos a la actividad		(5,561)
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento	(1,485)	(3,969)
Aumento (disminución) neto de efectivo	(531)	63
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio	938	875
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del ejercicio	407	938
Operaciones que no representan flujo de efectivo:		
Revaluación de maquinarias y equipos	13,597	-
Inventarios por recibir	2,005	1,665
Maquinaria adquirida a través de arrendamiento financiero		1,251

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013

1. Identificación y actividad económica

Compañía Universal Textil S.A. (en adelante "la Compañía") se constituyó en Perú con el nombre de Confecciones Flyer S.A. el 16 de marzo de 1989 modificando su razón social por la de Compañía Universal Textil S.A. el 27 de abril de 1998. El 1 de julio de 1998 la Compañía absorbió a Universal Textil S.A. empresa que se constituyó el 14 de agosto de 1952. El domicilio legal, la Gerencia y sus oficinas administrativas se encuentran en la Av. Venezuela Nº 2505, Lima.

La Compañía tiene como actividad económica dedicarse a la manufactura de toda clase de hilados, tejidos y confecciones y comercializa sus productos en el mercado local a través de agentes de venta y en diversos mercados del exterior a través de importantes firmas importadoras y/o comercializadoras de prendas de vestir.

La Compañía cotiza sus acciones comunes y de inversión en la Bolsa de Valores de Lima; por tanto, debe cumplir con los requerimientos específicos de la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2013, fueron aprobados en Junta General de Accionistas, y fueron aprobados por el Directorio y los Accionistas de fecha 14 de febrero de 2014. Los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía el 17 de marzo de 2015 y serán presentados para la aprobación del Directorio y la Junta Obligatoria anual de Accionistas dentro de los plazos establecidos por ley. En opinión de la Gerencia de la Compañía, los estados financieros adjuntos serán aprobados sin modificaciones.

2. Principales principios y prácticas contables

2.1 Bases de preparación y presentación -

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standars Board (IASB por sus siglas en inglés) y vigentes al 31 de diciembre del 2014 y 2013, respectivamente.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la Gerencia de la Compañía, que manifiestan expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB y vigentes a las fechas de los estados financieros.

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la maquinaria y equipo y las inversiones disponibles para la venta; que ha sido medido a su valor razonable. Los estados financieros se presentan en nuevos soles y todos los valores están redondeados a miles de nuevos soles, excepto cuando se indique lo contrario.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para los periodos que se inician en o después del 1 de enero de 2014. Las nuevas NIIF y NIC's revisadas que, aplican a las operaciones de la Compañía se describen a continuación:

- Compensación de activos financieros y pasivos financieros Enmiendas a la NIC 32 La enmienda precisa el significado de "cuenta actualmente con un derecho legal de compensación" y los criterios de los mecanismos de solución no simultáneas de las cámaras de compensación para tener derecho a la compensación. Además, esta enmienda actara que para compensar dos o más instrumentos financieros, las entidades deben tener un derecho de compensación que no puede estar condicionado a un hecho futuro, y debe ser de cumplimiento obligatorio las siguientes circunstancias: (i) el curso normal de sus operaciones, (ii) un evento de incumplimiento, y (iii) en caso de insolvencia o quiebra de la entidad o de cualquiera de las contrapartes. Estas modificaciones no tuvieron un impacto significativo en la posición financiera ni resultados de la Compañía.
- Revelaciones sobre el importe recuperable de los activos no financieros Modificaciones a la NIC 36 Estas enmiendas eliminan las consecuencias no previstas en la NIIF 13, Medición del Valor Razonable, en lo referente a las revelaciones requeridas por la NIC 36, Deterioro del Valor de los Activos. Asimismo, requieren la divulgación de los importes recuperables de los activos o unidades generadoras de efectivo por los cuales se ha reconocido o reversado una pérdida por deterioro durante el periodo. Esta interpretación no tuvo un impacto significativo en las notas a los estados financieros de la Compañía.
- CINIIF 21, Gravámenes La CINIIF 21 aclara que una entidad reconoce un pasivo por un gravamen cuando la
 actividad que dé lugar al pago, en los términos señalados en la legislación pertinente, se
 realiza. La aplicación retroactiva se requiere para la CINIIF 21. Esta interpretación no tuvo
 un impacto significativo en la posición financiera ni resultados de la Compañía.

2.2 Resumen de principios y prácticas contables significativas -

2.2.1 Instrumentos financieros - Reconocimiento inicial y medición posterior -Las compras o ventas de activos financieros, que requieran la entrega de los activos dentro de un período de tiempo establecido por una norma o convención del mercado, se reconocen en la fecha de la negociación; es decir, la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo, incluyendo los derivados.

La clasificación de los instrumentos financieros en su reconocimiento inicial depende de la finalidad para la que los instrumentos financieros fueron adquiridos y sus características. Todos los instrumentos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más los costos incrementales relacionados a la transacción, que sean atribuidos directamente a la compra o emisión del instrumento, excepto en el caso de los activos o pasivos financieros lleyados a valor razonable con efecto en resultados.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros en las siguientes categorías definidas en la NIC 39: (i) activos y pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, (ii) préstamos y cuentas por cobrar, (iii) inversiones disponible para la venta, (iv) inversiones a vencimiento, y (v) pasivos financieros. La Gerencia de la Compañía determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

Los aspectos más relevantes de las categorías que aplican a la Compañía son:

(i) Activos y pasivos financieros al valor razonable con efecto en resultados -Los activos y pasivos financieros a valor razonable con efecto en resultados incluyen los activos financieros mantenidos para negociación y los activos financieros designados a valor razonable con efecto en resultados, cuya designación es desde su reconocimiento inicial y sobre el análisis de las características de cada instrumento. Los instrumentos financieros derivados también son clasificados como mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Compañía no mantiene ningún instrumento financiero en esta categoría.

(ii) Préstamos y cuentas por cobrar -Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados cuyos cobros son fijos o determinables, que no se negocian en un mercado activo, por los que la entidad no tiene intención de venderlos inmediatamente o en un futuro próximo, y que no tienen riesgos de recuperación diferentes a su deterioro crediticio.

La Compañía mantiene en esta categoría: efectivo y equivalente de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a relacionadas y otros activos, los cuales son expresados al valor de la transacción, netos de su provisión para cuentas de cobranza dudosa cuando es aplicable.

Después de su reconocimiento inicial, estos activos son llevados al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro. Las pérdidas originadas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

La estimación por deterioro es calculada y registrada cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no podrá recuperar los montos de las deudas de acuerdo a los términos originales de la venta. Para tal efecto, la Gerencia evalúa mensualmente la suficiencia de dicha estimación a través del análisis de antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas, teniendo en cuenta la experiencia histórica, las estadísticas de cobrabilidad que mantienen la Compañía. Asimismo, para aquellos clientes significativos individualmente, la Compañía realiza evaluaciones

específicas para determinar si existe evidencia objetiva de la pérdida en el valor de las cuentas por cobrar.

En opinión de la Gerencia de la Compañía, este procedimiento permite estimar razonablemente la pérdida para cuentas de cobranza dudosa, considerando las características de sus clientes y los criterios establecidos por la NIC 39, con la finalidad de cubrir adecuadamente el riesgo de pérdida en las cuentas por cobrar según las condiciones del mercado donde opera la Compañía.

(iii) Inversiones disponibles para la venta -Las inversiones disponibles para la venta corresponden a instrumentos de capital que no son clasificados como mantenidos para negociación, ni como a valor razonable a través de resultados.

Después del reconocimiento inicial, las inversiones disponibles para la venta son medidas a su valor razonable, registrando las ganancias y pérdidas no realizadas en otros resultados integrales como parte de la reserva de inversiones disponibles para la venta, neta de su correspondiente impuesto a la renta e interés no controlador. Cuando se venden estas inversiones la ganancia o pérdida acumulada es transferida al estado de resultados integrales o, si se determina un deterioro, el monto deteriorado es reconocido en el estado resultados integrales y es retirado del estado de otros resultados integrales.

Los dividendos que generan las inversiones son reconocidas cuando el derecho de cobro se ha establecido.

El valor razonable estimado de las inversiones disponibles para la venta es determinado principalmente sobre la base de cotizaciones.

La Compañía evalúa si su capacidad e intención de no vender sus activos financieros disponibles para la venta en un futuro cercano siguen siendo apropiadas.

Durante los ejercicios 2014 y 2013, la Compañía no reclasificó ninguna de sus inversiones disponibles para la venta a otras categorías.

(iv) Inversiones al vencimiento -

Las inversiones mantenidas hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o variables y vencimiento fijo, los cuales la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Luego de su medición inicial, las inversiones mantenidas hasta su vencimiento se valorizan al costo amortizado, utilizando la tasa de interés efectiva. El costo amortizado es calculado tomando en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición y honorarios que son una parte integral del interés efectivo. La amortización se incluye en el rubro "Ingresos financieros" del estado de resultados integrales. Las pérdidas derivadas del deterioro de estas inversiones son reconocidas en el estado de resultados integrales.

En caso la Compañía vendiese o reclasificara un importe no insignificante de inversiones mantenidas hasta su vencimiento antes del vencimiento de las mismas (salvo en ciertas circunstancias), la categoría completa se verá afectada y tendrá que ser reclasificada como inversiones disponibles para la venta. Además, la Compañía tendrá prohibido clasificar cualquier activo financiero como mantenido hasta su vencimiento por los siguientes dos (2) años.

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Compañía mantiene una inversión en Textil San Cristóbal S.A., la cual se encuentra totalmente provisionada.

(v) Pasivos financieros -

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía es parte de los acuerdos contractuales del instrumento. Inicialmente, los pasivos financieros son reconocidos a su valor razonable. En el caso de los pasivos financieros que son contabilizados a costo amortizado, se incluyen los costos de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros incluyen: cuentas por pagar comerciales, otras cuentas por pagar, cuentas por pagar a partes relacionadas, obligaciones financieras y préstamos que devengan intereses.

Después del reconocimiento inicial, los pasivos financieros son medidos a costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado es calculado considerando cualquier descuento o prima en la emisión y los costos que son parte integral de la tasa efectiva de interés.

2.2.2 Baja de activos y pasivos financieros -

Activos financieros:

Un activo financiero (o, cuando resulte aplicable, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Han expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo; o
- (ii) Se han transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se ha asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (pass-through arrangement), y (a) se han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo; o (b) no se han transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero se ha transferido el control sobre el mismo.

La Compañía continuará reconociendo el activo cuando hayan transferido sus derechos a recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o hayan celebrado un acuerdo de intermediación, pero no han transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni han transferido el control sobre el mismo. En este caso, la Compañía, reconocerá el activo transferido en base a su envolvimiento continuo en el activo y también reconocerán el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se medirán sobre una base que refleje los derechos y obligaciones retenidos por la Compañía.

Pasivos financieros:

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se ha pagado o cancelado, o ha vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes respectivos en libros se reconoce en el estado de resultados integrales.

2.2.3 Compensación de instrumentos financieros -

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la Gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

2.2.4 Transacciones en moneda extranjera -

Moneda funcional y de presentación -

La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el Nuevo Sol, debido a que corresponde a su entorno económico principal y es la que utiliza en el desarrollo de sus operaciones.

Transacciones y saldos en moneda extranjera -

Las transacciones en moneda extranjera son aquellas que se realizan en una moneda diferente a la moneda funcional de la entidad y son registradas inicialmente a las tasas de cambio de sus respectivas monedas funcionales en la fecha en que esas transacciones reúnen las condiciones para su reconocimiento.

Posteriormente, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la fecha en que se liquidan las operaciones o al tipo de cambio vigente a la fecha de cierre del período sobre el que se informa. Las diferencias entre este tipo de cambio y el tipo de cambio utilizado inicialmente para registrar las transacciones son reconocidos en el rubro "Diferencia de cambio, neta" del estado de resultados integrales en el período en que se producen.

Los activos y pasivos no monetarios adquiridos en moneda extranjera son convertidos al tipo de cambio a la fechas de las transacciones iniciales y no se ajustan posteriormente.

2.2.5 Clasificación de partidas en corrientes y no corrientes -

La Compañía presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informa; o
- el activo es efectivo o equivalente al efectivo, a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa.

Todos los demás activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- el pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa; o
- no tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Todos los demás pasivos se clasifican como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes en todos los casos.

2.2.6 Efectivo y equivalente de efectivo -

Para fines del estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalente de efectivo corresponden a caja, cuentas corrientes y depósitos con menos de tres meses de vencimiento desde su fecha de adquisición, todas ellas registradas en el estado de situación financiera. Dichas cuentas no están sujetas a un riesgo significativo de cambios en su valor.

2.2.7 Inventarios -

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y los costos estimados necesarios para llevar a cabo la venta.

Los inventarios se contabilizan de la siguiente manera:

Productos terminados y en proceso -

Se registra al costo de producción, que incluye el costo de las materias primas, mano de obra directa, otros costos directos y una proporción de los costos fijos y variables de fabricación basada en la capacidad normal de operación; excluyendo los costos de financiamiento. Posteriormente, se sigue el método del costo promedio ponderado mensual.

La capacidad normal se define como el nivel de uso de la capacidad que satisface la demanda promedio de la Compañía a lo largo de cierto período que incluye factores de estacionalidad, ciclos y tendencias.

Materias primas y suministros diversos -

Se registran al costo de adquisición, siguiendo el método del costo promedio ponderado mensual.

La provisión por desvalorización es determinada en función a un análisis efectuado sobre las condiciones y la rotación de los inventarios. La estimación se registra con cargo a los resultados del ejercicio.

2.2.8 Inmuebles, maquinaria y equipo -

Las maquinarias y equipo se muestran a su valor razonable, sobre la base de tasaciones periódicas, efectuada por tasadores independientes, menos la depreciación subsiguiente. El resto de partidas se presenta al costo de adquisición, neto de la depreciación acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiere. El costo inicial de un activo comprende su precio de compra o su costo de fabricación, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación, el estimado inicial de la obligación de rehabilitación y, los costos de

financiamiento para los proyectos de construcción a largo plazo, en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Cuando los componentes significativos de inmuebles, maquinaria y equipo requieren ser reemplazados, la Compañía, periódicamente dan de baja el componente reemplazado y reconocen el componente nuevo con su correspondiente vida útil y depreciación. Del mismo modo, cuando se efectúa una inspección de gran envergadura, el costo de la misma se reconoce como un reemplazo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen como gasto en el estado de resultados integrales a medida que se incurren.

Una partida de inmuebles, maquinaria y equipo o un componente significativo es retirado al momento de su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro del activo fijo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) es incluida en el estado de resultados integrales en el año en que se retira el activo.

El valor residual, la vida útil y los métodos de depreciación son revisados y ajustados en caso sea apropiado, al final de cada año.

Las obras en curso incluyen los desembolsos para la construcción de activos, los costos de financiamiento, y los otros gastos directos atribuibles a dichas obras, devengados durante la etapa de construcción. Las obras en curso se capitalizan cuando se completan y su depreciación se calcula desde el momento en que están en condiciones para su uso. Los incrementos por revaluación se reconocen en el otro resultado integral y se acumulan en la reserva por revaluación de activos en el patrimonio, salvo en la medida en que dicho incremento revierta una disminución de revaluación del mismo activo reconocida previamente en los resultados, en cuyo caso ese incremento se reconoce en los resultados. Una disminución por revaluación se reconoce en los resultados, salvo en la medida en que dicha disminución compense un incremento de revaluación del mismo activo reconocido previamente en la reserva por revaluación de activos.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de los activos se calcula siguiendo el método de línea recta, tomando en consideración las siguientes vidas útiles:

	Anos
Edificios e instalaciones	20
Maquinaria y equipo	Entre 10 y 38
Unidades de transporte	5
Muebles y enseres	10
Equipos de cómputo	4
Equipos diversos	10

2.2.9 Arrendamientos -

La determinación de si un acuerdo es, o contiene, un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a la fecha de su celebración, ya sea que el cumplimiento del acuerdo dependa del uso de un activo específico o que el acuerdo otorgue el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no está de manera explícita en el acuerdo.

Los arrendamientos financieros que transfieren a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la titularidad del activo arrendado, son capitalizados en la fecha de inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o, si el monto fuera menor, al valor actual de los pagos mínimos de arrendamiento. Los pagos de arrendamiento se prorratean entre los cargos financieros y la reducción del pasivo por arrendamiento de modo de alcanzar una tasa de interés constante sobre el saldo restante del pasivo. Los cargos financieros se reconocen como costos financieros en el estado de resultados integrales.

Un activo arrendado se deprecia a lo largo de la vida útil del activo. Sin embargo, si no existe seguridad razonable de que la Compañía obtendrá la titularidad al final del período de arrendamiento, el activo se depreciará durante la vida útil estimada del activo o en el plazo de arrendamiento, en el que sea menor.

Los arrendamientos en los que la Compañía no obtiene sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del activo, se clasifican como arrendamientos operativos.

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado de resultados integrales sobre una base de amortización lineal a lo largo del período de arrendamiento.

2.2.10 Deterioro del valor de los activos no financieros -

La Compañía evalúa, en cada fecha de reporte, si existe algún indicio de que un activo pudiera estar deteriorado en su valor. Si existe algún indicio o cuando la prueba anual de deterioro de un activo es requerida, la Compañía estima el valor recuperable del activo. El valor recuperable de un activo es el valor más alto entre el valor del activo o de la unidad generadora de efectivo (UGE) menos los costos de venta, y su valor en uso y es determinado por cada activo individualmente, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de aquellos flujos de otros activos o grupo de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o su UGE excede a su importe recuperable, el activo o unidad generadora de efectivo se considera deteriorado y se reduce a su importe recuperable. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones corrientes del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no

pueden identificarse este tipo de transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, cotizaciones de acciones para subsidiarias que coticen en bolsa y otros indicadores disponibles del valor razonable.

Para los activos no financieros, con exclusión de la plusvalía, se efectúa una evaluación en cada fecha de presentación de los estados financieros respecto de si existen indicadores de que la pérdida permanente por deterioro reconocida anteriormente, pueda ya no existir o pueda haber disminuido. Si existe tal indicación, la Compañía estima el valor recuperable. Una pérdida por deterioro reconocida previamente es reversada solamente si ha habido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo desde que se reconoció la última pérdida por deterioro.

La reversión se encuentra limitada de tal manera que el valor en libros del activo no exceda su importe recuperable, ni exceda el valor en libros que hubiese sido determinado neto de depreciación, como si no se hubiera reconocido un deterioro en años anteriores. Tal reversión es registrada en el estado de resultados integrales.

2.2.11 Provisiones -

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que se requieran recursos para cancelar dicha obligación y el importe ha podido ser determinando de una manera razonable. El importe provisionado es equivalente al valor presente de los pagos futuros esperados para liquidar la obligación. En los casos en que la Compañía espera que la provisión se reembolse en todo o en parte, por ejemplo, en virtud de un contrato de seguros, el reembolso se reconoce como un activo separado únicamente en los casos en que tal reembolso sea virtualmente cierto. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados neto de todo reembolso relacionado. Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleje, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión por el paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

2.2.12 Contingencias -

Un pasivo contingente es divulgado cuando la existencia de una obligación sólo será confirmada por eventos futuros o cuando el importe de la obligación no puede ser medido con suficiente confiabilidad. Los activos contingentes no son reconocidos, pero son divulgados cuando es probable que se produzca un ingreso de beneficios económicos hacia la Compañía.

Por su naturaleza, las contingencias sólo se resolverán cuando uno o más eventos futuros ocurran o no. La determinación de las contingencias involucra inherentemente el ejercicio del juicio y el cálculo de estimados de los resultados de eventos futuros.

2.2.13 Reconocimiento de ingresos -

Los ingresos se reconocen en la medida que sea probable que los beneficios económicos fluyan a la Compañía y que se puedan medir de manera fiable, independientemente del momento en el que el pago sea realizado. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente y sin incluir impuestos ni aranceles. La Compañía evalúa sus acuerdos de ingresos en base a criterios específicos, a fin de determinar si actúa en calidad de principal o de agente. La Compañía concluyó que actúa en calidad de principal en todos sus acuerdos de ingresos.

Los criterios específicos de reconocimiento enumerados a continuación también deberán cumplirse para que los ingresos sean reconocidos:

- Ventas de bienes: los ingresos por venta de bienes se reconocen cuando se transfieren al comprador todos los riesgos y beneficios inherentes al derecho de propiedad del bien, lo que ocurre con la entrega del bien al cliente.
- Prestación de servicios: los ingresos por prestación de servicios de administración se facturan en forma mensual de acuerdo a los contratos suscritos y se reconocen en el período en que se prestan los servicios.

2.2.14 Reconocimiento de costos y gastos -

Los costos y gastos se reconocen a medida que devengan y se registran en los períodos en los cuales se relacionan.

Los costos financieros se registran como gasto cuando se devengan e incluyen los cargos por intereses y otros costos incurridos relacionados con los préstamos obtenidos.

2.2.15 Impuesto a las ganancias y participación de los trabajadores -

Porción corriente del impuesto a las ganancias y participación de los trabajadores - El impuesto a las ganancias para el período corriente se calcula por el monto que se espera será recuperado o pagado a las autoridades tributarias. Las normas legales y tasas usadas para calcular los importes por pagar son las que están vigentes en la fecha del estado de situación financiera. De acuerdo con las normas legales, la participación de los trabajadores es calculada sobre la misma base que la usada para calcular el impuesto a las ganancias corriente.

Porción diferida del impuesto a las ganancias -

El impuesto a las ganancias diferido refleja los efectos de las diferencias temporales entre los saldos de activos y pasivos para fines contables y los determinados para fines tributarios. Los activos y pasivos diferidos se miden utilizando las tasas de impuesto que se esperan aplicar a la renta imponible en los años en que estas diferencias se recuperen o eliminen. La medición de los activos y pasivos diferidos refleja las consecuencias tributarias derivadas de la forma en que la Compañía espera recuperar o liquidar el valor de sus activos y pasivos a la fecha del estado de situación financiera.

El valor en libros de los activos y pasivos por impuestos diferidos puede cambiar, a pesar de que no hay ningún cambio en el importe de las diferencias temporarias correspondientes. Esto puede ser el resultado de un cambio en las tasas impositivas o leyes fiscales. En este caso, el impuesto diferido resultante se reconocerá en el resultado del ejercicio, salvo en la medida en que se relacione con partidas previamente reconocidas fuera del resultado.

El activo y pasivo diferido se reconocen sin tomar en cuenta el momento en que se estime que las diferencias temporales se anulan. Los activos diferidos son reconocidos cuando es probable que existan beneficios tributarios futuros suficientes para que la diferencia temporal se pueda aplicar. A la fecha del estado de situación financiera, la Compañía evalúa los activos diferidos no reconocidos y el saldo de los reconocidos. La Compañía determina su impuesto diferido con base en la tasa de impuesto aplicable a sus utilidades no distribuidas, reconociendo cualquier impuesto adicional por la distribución de dividendos en la fecha que se reconoce el pasivo.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legal de compensar los activos y pasivos por impuesto a las ganancias corriente, y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria y la misma jurisdicción fiscal.

2.2.16 Beneficios a los empleados -

La Compañía tiene obligaciones de corto plazo por beneficios a sus empleados que incluyen sueldos, compensación por tiempo de servicios, aportaciones sociales, gratificaciones de ley, bonificaciones por desempeño y participaciones en las utilidades. Estas obligaciones se registran mensualmente con cargo al estado de resultados integrales, a medida que se devengan.

2.2.17 Segmentos -

La Compañía reporta información financiera y descriptiva acerca de sus segmentos reportables. Un segmento reportable es un segmento operativo o un agregado de segmentos operativos que cumplen con criterios específicos. Los segmentos de negocios son un componente de una entidad para los cuales la información financiera está disponible por separado y se evalúa periódicamente por la máxima autoridad en la toma de decisiones ("CODM" por sus siglas en inglés) para asignar los recursos y realizar la evaluación del desempeño. Generalmente, la información financiera se presenta en la misma base que se utiliza internamente para evaluar el desempeño operativo de los segmentos y decidir cómo asignar recursos a los segmentos.

2.2.18 Utilidad por acción básica y diluida -

La utilidad por acción básica y diluida ha sido calculada sobre la base del promedio ponderado de las acciones comunes y de inversión en circulación a la fecha del estado de situación financiera. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Compañía no mantuvo instrumentos financieros con efecto dilutivo, por lo que las utilidades básica y diluida por acción son las mismas.

2.3 Juicios, estimados y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros siguiendo las Normas Internacionales Información Financiera requiere que la Gerencia realice juicios, estimados y supuestos para determinar las cifras reportadas de activos y pasivos, la exposición de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros, así como las cifras reportadas de ingresos y gastos separados por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013.

En opinión de la Gerencia de la Compañía, estas estimaciones se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias a la fecha de preparación de los estados financieros; sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros. La Gerencia de la Compañía no espera que las variaciones, si las hubiera, tengan un efecto importante sobre los estados financieros.

Los estimados más significativos considerados por la Gerencia de la Compañía en relación con los estados financieros se refieren principalmente a:

(i) Estimación de la vida útil de activos y deterioro - notas 2.2.8 y 2.2.10 El tratamiento contable de la inversión en inmuebles, maquinaria y equipo requiere la realización de estimaciones para determinar el periodo de vida útil a efectos de su depreciación y amortización. La determinación de las vidas útiles requiere estimaciones respecto a la evolución tecnológica esperada y los usos alternativos de los activos. Las hipótesis respecto al marco tecnológico y su desarrollo futuro, implican un grado significativo de juicio, en la medida en que el momento y la naturaleza de los futuros cambios tecnológicos son difíciles de predecir.

Existe deterioro del valor cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, que es el mayor importe entre el valor razonable menos los costos de venta, y el valor en uso. El cálculo del valor razonable menos los costos de ventas se basa en información disponible sobre transacciones de ventas para bienes similares hechas en condiciones y entre partes independientes o sobre precios de mercado observables, netos de los costos incrementales relacionados con la venta del bien. El cálculo del valor en uso se basa en un modelo de flujos de efectivo descontados. Los flujos de efectivo surgen de las proyecciones estimadas para los próximos años.

La Gerencia de la Compañía evalúa de forma periódica el desempeño de las unidades generadoras de efectivo definidas, con la finalidad de identificar un posible deterioro en el valor de sus activos.

(ii) Provisión para obsolescencia de inventarios - nota 2.2.7

La Compañía reconoce una provisión por obsolescencia equivalente a la diferencia entre el costo y el valor recuperable de los mismos. Los inventarios se clasifican en categorías en base al estado en el ciclo de vida del producto (data histórica) y los planes de venta de la Gerencia. Si los planes de venta son menos favorables a los planeados o la data histórica

utilizada no se aproxima a las condiciones reales debido a cambios en el mercado u otras variables, podría ser necesario constituir provisiones adicionales a las registradas.

(iii) Impuesto a las ganancias corrientes y diferidas - nota 2.2.15 Existen diferentes interpretaciones de las normas tributarias, incertidumbre sobre los cambios en las leyes fiscales y sobre la determinación de la renta gravable. Las diferencias que surjan entre los resultados reales y las hipótesis formuladas, o cambios futuros en tales supuestos, podrían requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos tributarios registrados.

La Compañía establece provisiones basadas en estimaciones razonables. La cuantía de dichas provisiones se basa en varios factores, como la experiencia de las auditorías fiscales anteriores y las diferentes interpretaciones de la normativa fiscal y la autoridad fiscal competente.

Los activos tributarios diferidos, incluidos los generados por pérdidas tributarias no utilizadas, requieren que la Gerencia evalúe la probabilidad de que la Compañía genere suficientes utilidades gravables en períodos futuros para utilizar los activos tributarios diferidos reconocidos. Los supuestos acerca de la generación de utilidades gravables futuras dependen de los estimados de la Gerencia sobre flujos de caja futuros. Estos estimados de utilidades gravables futuras se basan en proyecciones de flujos de caja operativos y juicios acerca de la aplicación de las leyes tributarias vigentes. En la medida en que los flujos de caja futuros y los ingresos gravables difieran significativamente de los estimados, se podría ver afectada la capacidad de la Compañía para realizar los activos tributarios diferidos netos registrados en la fecha de reporte.

(iv) Contingencias - nota 2.2.12

Por su naturaleza, las contingencias sólo se resolverán cuando uno o más eventos futuros ocurran o dejen de ocurrir. La evaluación de la existencia, y monto potencial, de contingencias involucra inherentemente el ejercicio de un juicio significativo y el uso de estimados sobre los resultados de eventos futuros.

2.4 Nuevos pronunciamientos contables

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB y que aplican a sus operaciones, pero que no son efectivas al 31 de diciembre de 2014:

- NIIF 9, Instrumentos financieros

En julio de 2014, el IASB emitió la versión final de la NIIF 9 Instrumentos Financieros, que refleja todas las fases del proyecto de instrumentos financieros y que sustituirá a la NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición y todas las versiones anteriores de la NIIF 9. La norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición, deterioro y contabilidad de cobertura. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, pero es permitida su aplicación anticipada. Se requiere la aplicación retroactiva pero la información comparativa no es

obligatoria. La adopción de la NIIF 9 tendrá un efecto sobre la clasificación y medición de los activos financieros de la Compañía, pero ningún impacto sobre la clasificación y medición de sus pasivos financieros. La Compañía está evaluando el impacto de la NIIF 9 para decidir la fecha de su adopción.

Modificaciones a la NIC 19, Beneficios a los empleados

La NIC 19 requiere que una entidad considere las contribuciones de los empleados o
terceros en la contabilización de los planes de beneficios definidos. Cuando las
contribuciones están vinculadas al servicio, deben ser atribuidas a los períodos de servicio
como un beneficio negativo. Estas enmiendas aclaran que, si el monto de las
contribuciones es independiente del número de años de servicio, una entidad puede
reconocer esas contribuciones como una reducción en el coste del servicio en el período
en el que se presta el servicio, en lugar de asignar la contribución a los períodos de
servicio. Esta enmienda es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del
1 de julio de 2014. No se espera que esta modificación sea relevante para la Compañía, ya
que ninguna de las entidades dentro del ámbito de consolidación tiene planes de
beneficios definidos con aportes de los empleados o de terceros.

NIIF 8, Segmentos de operación

Se requiere revelar el juicio aplicado por la Gerencia en la aplicación del criterio seguido al reportar segmentos de operación de manera agregada (es decir, no reportados de manera separada). Las revelaciones adicionales incluyen una descripción de los segmentos reportados de manera agregada y los indicadores económicos considerados en tal decisión.

Se requiere además revelar la conciliación entre el total de activos de los segmentos de operación reportados y el total de los activos de la entidad, en la medida en que los activos de los segmentos se reporten regularmente al máximo responsable de la toma de decisiones de la entidad. Esta modificación se aplicará de manera retroactiva y tendrá vigencia para los periodos anuales que se inicien a partir del 1 de julio de 2014. La Compañía se encuentra evaluando el impacto que tendrá dicha modificación en las revelaciones incluidas en las notas de los estados financieros.

- NHF 15, Ingresos procedentes de los contratos con clientes

La NIIF 15 fue emitida en mayo de 2014 y establece un nuevo modelo de cinco pasos que se aplicará a los ingresos procedentes de los contratos con los clientes. Bajo NIIF 15 los ingresos se reconocen por un importe que refleja la consideración de que la entidad espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o servicios a un cliente. Los principios de la NIIF 15 proporcionan un enfoque más estructurado para la medición y el reconocimiento de ingresos. El nuevo estándar para reconocer los ingresos es aplicable a todas las entidades y reemplazará todos los requisitos actuales de reconocimiento de ingresos bajo NIIF. La aplicación retroactiva completa o modificada es requerida para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero 2017, la adopción anticipada es permitida. La Compañía está evaluando el impacto de la NIIF15 y planean adoptar el nuevo estándar en la fecha efectiva requerida.

3. Efectivo y equivalente de efectivo

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Caja	82	24
Cuentas corrientes (b)	325	914
	407	938

(b) La Compañía mantiene cuentas corrientes en bancos locales, en nuevos soles y en dólares estadounidenses. Estos fondos son de libre disponibilidad y generan intereses a tasa de mercado.

4. Cuentas por cobrar comerciales, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Facturas por cobrar (b)	9,082	9,066
Letras por cobrar (b)	8,087	8,557
Letras en descuento (c)	3,040	4,011
•	20,209	21,634
Menos - Provisión para cuentas de cobranza dudosa (e)	(3,717)	(3,097)
	16,492	18,537

(b) Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, las letras y facturas por cobrar están denominadas en nuevos soles y dólares estadounidenses, tienen vencimientos de 30 a 60 días y no devengan intereses.

La Compañía evalúa los límites de crédito de sus nuevos clientes a través de un análisis interno de su experiencia crediticia y asigna límites de crédito por cliente. Estos límites de crédito son revisados periódicamente.

(c) Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, las letras en descuento se negocian principalmente con el Banco de Crédito del Perú S.A., dicha deuda no extingue la responsabilidad de la Compañía por posibles incumplimientos de pago de sus clientes, por lo que se mantiene un importe equivalente en el rubro "Obligaciones financieras", nota 9.

(d) Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la clasificación de las facturas y letras por cobrar comerciales de acuerdo con la fecha de vencimiento, es la siguiente:

	No deteriorado S/.(000)	Deteriorado S/.(000)	Total S/.(000)
Al 31 de diciembre de 2014			
Vigentes-	13,567	•	13,567
Vencidas-			
Hasta 30 días	1,722	•	1,722
De 31 a 60 días	1,203	-	1,203
De 61 a 180 días	•	433	433
Mayores a 180 días	<u> </u>	3,284	3,284
	16,492	3,717	20,209
	No deteriorado S/.(000)	Deteriorado S/.(000)	Total S/.(000)
Al 31 de diciembre de 2013			
Vigentes-	13,508	-	13,508
Vencidas-			
Hasta 30 días	2,225	•	2,225
De 31 a 90 días	2,804	7	2,811
De 91 a 180 días	-	310	310
Mayores a 180 días		2,780	2,780
	18,537	3,097	21,634

(e) A continuación se presenta el movimiento de la provisión para cuentas de cobranza dudosa:

	2014 S/.(000)	2013 \$/.(000)
Saldo Inicial	3,097	3,097
Adiciones, nota 18	620	
Saido final	3,717	3,097

En opinión de la Gerencia de la Compañía, la estimación por deterioro de cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2014 y 2013, cubre adecuadamente el riesgo de crédito de estas partidas a dichas fechas.

5. Otras cuentas por cobrar

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Reclamos (b)	4,641	65
Anticipos otorgados a proveedores	1,034	667
Restitución de derechos arancelarios - Drawback (c)	1,259	1,272
Préstamos al personal	328	225
Diversos	472	289
	7,734	2,518

- (b) Corresponde principalmente al reclamo a la Administración Tributaria para la recuperación en efectivo del crédito fiscal del impuesto general a las ventas. En opinión de la Gerencia de la Compañía y sus asesores, dicho saldo será recuperado en el corto plazo.
- (c) Corresponde a las reclamaciones pendientes de cobro a la Administración Tributaria por el beneficio tributario denominado drawback.
- (d) La Gerencia de la Compañía considera que las otras cuentas por cobrar serán recuperadas en el corto plazo.

6. Inventarios, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2 014 S/.(000)	2013 S/.(000)
	37.(000)	37.(000)
Mercaderías	353	350
Productos terminados	29,172	30,640
Productos en proceso	15,160	12,066
Materias primas y auxiliares (b)	9,338	8,140
Envases y embalajes	500	517
Suministros diversos	1,286	3,507
Inventarios por recibir	2,005	1,665
	57,814	56,885
Menos - Provisión por desvalorización de inventarios (c)	(6,299)	(3,879)
	51,515	53,006

(b) Corresponde principalmente a fibras de poliéster, hilos, filamentos, tintes, colorantes y productos químicos utilizados en el proceso de producción.

(c) A continuación se presenta el movimiento de la provisión para desvalorización de inventarios:

	2014 S/.(000)	2 013 S/.(000)
Saldo inicial	3,879	1,335
Adiciones, nota 16	2,420	2,544
Saldo final	6,299	3,879

En opinión de la Gerencia de la Compañía, la estimación por desvalorización de inventarios cubre adecuadamente el riesgo de desvalorización de inventarios al 31 de diciembre de 2014 y 2013.

7. impuestos por aplicar

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Saldo a favor del impuesto a las ganancias	1,162	1,283
Crédito fiscal del impuesto general a las ventas	<u> </u>	3,091
	1,162	4,374

(b) En opinión de la Gerencia de la Compañía y sus asesores tributarios, dichos saldos serán recuperados en el corto plazo con el normal desenvolvimiento de las operaciones de la Compañía.

8. Inmuebles, maquinaria y equipo, neto

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	Terrenas S/.(000)	Edificios o Instalaciones S/.(000)	Maquinaria y equipo S/.(000)	Muebles y enseres S/.(000)	Equipos de cómputo S/.(000)	Unidades de transporte S/.(000)	Equipos diversos S/.(000)	Trabajos en curso S/.(000)	Repuestos estratégicos S/.(000)	Total 2014 S/.(000)	Total 2013 S/.(000)
Costo - Saidos al 1 de enero de 2014	72,249	43,157	105,560	2,505	1,726	126	1,158	698		227,179	225,092
Adiciones Revaluación (b)		1 1	253 13,597	22 '	י מיז		en '	909		13,597	2,587
Ventas y/o retiros	•	,	(2,795)	(6)	(130)		'	• ;		(2,934)	(200)
Transferencias Reclasificaciones		' '	446	, ,	' '	1 1	<u>'</u>	(551)	2,608	2,608	
Saidos ai 31 de diciembre de 2014	72,249	43,157	117,061	2,546	1,599	126	1,238	753	2,608	241,337	227,179
Depreciación acumulada - Saldos al 1 de enero de 2014 Adiciones (d) Ventas y/o retiros	, , ,	20,512	70,740 4,436 (1,302)	2,066	1,620 59 (130)	107 5	828 59			95,873 6,800 (1,441)	89,770 6,595
Saidos al 31 de diciembre de 2014 Vaior neto	72.249	22,670	73,874	2,140	1,549	112	887		, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	101,232	95,873

En diciembre de 2014, se procedió a la tasación por parte de un perito independiente de maquinaria y equipo. Como resultado de este proceso se procedió a comparar los valores resultantes de la tasación con los valores netos en libros resultando un mayor valor de maquinarias y equipos de aproximadamente \$\'\.13.597,000 el cual se registró en el rubro "Excedente de revaluación" en el estado de cambios en el patrimonio neto. æ

al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene ocho contratos de arrendamiento financiero con diversas entidades financieras locales, ver nota 9.2, para la adquisición de maquinarias y equipos. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, el costo y la correspondiente depreciación acumulada de estos bienes se encuentran compuestos de la siguiente manera: 9

		2014		2013	
		Depreciación			
Maquinarias y equipos	Costo	acomulada	Valor neto	Valor neto	
	(000)/5	\$/.(000)	(000)'/S	(000)/S	
Diversos leasing financieros adquiridos en el 2011	2,537	(382)	2,155	2,282	
Diversos leasing financieros adquiridos en el 2012	717	(143)	574	645	
Diversos leasing financieros adquiridos en el 2013	1,251	(125)	1,126	1,251	
	4,505	(650)	3,855	4,178	

(d) La distribución del gasto por depreciación de los años 2014 y 2013 es como sigue:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Costo de ventas, nota 16	6,650	6,455
Gastos de administración, nota 17	101	99
Gastos de ventas, nota 18	49	41
	6,800	6,595

(e) La Compañía ha asegurado sus principales activos, a través de pólizas de seguros contratadas con una empresa de seguros local, por los ramos de incendio, deshonestidad, responsabilidad civil y unidades de transporte por montos que exceden a los valores netos en libros al 31 de diciembre de 2014 por un valor de US\$50,635,000 (al 31 de diciembre de 2013 de US\$46,804,000).

En opinión de la Gerencia, las pólizas de seguros contratadas están de acuerdo con el estándar utilizado por empresas equivalentes del sector, y cubren adecuadamente el riesgo de eventuales pérdidas por cualquier siniestro que pudiera ocurrir, considerando el tipo de activos que posee la Compañía.

(f) La Gerencia considera que no hay situaciones que puedan afectar las proyecciones de los resultados esperados en los años remanentes de vida útil de los activos fijos y, en su opinión, al 31 de diciembre de 2014 y 2013, no se tienen indicios de deterioro de inmuebles, maquinarias y equipo.

9. Obligaciones financieras

A continuación se presenta la composición del rubro:

		2014			2013	
	Porción corriente S/.(000)	Porción no corriente S/.(000)	Total S/.(000)	Porción corriente S/.(000)	Porción no corriente S/.(000)	Total S/.(000)
Pagarés bancarios, nota 9.1	18,493		18,493	18,473	-	18,473
Arrendamientos financieros, nota 9.2	1,240	804	2,044	1,159	1,911	3,070
Letras en descuento, nota 4(c)	3,040		3,040	4,011		4,011
	22,773	804	23,577	23,643	1,911	25,554

9.1 Pagarés bancarios
 (a) A continuación se presenta la composición del préstamo sindicado:

2014 2013	Total Total S/.(000)	400	1,000	. 002	. 002	1,500	1,500	1,500	1,100	1,100	1,100	- 265	1,495	1,741	485	485	- 485	370	370	370	1,495	- 4,640	- 1,500		1,398	- 8,735	- 700	006	18,493 18,473
	Vencimiento	Febrero 2015	Febrero 2015	Marzo 2015	Marzo 2015	Enero 2015	Febrero 2015	Marzo 2015	Enero 2015	Febrero 2015	Marzo 2015	Febrero 2015	Enero 2015	Mayo 2015	Abril 2015	Enero 2015	Febrero 2015	Enero 2015	Febrero 2015	Marzo 2015	Enero 2015	Enero 2014	Febrero 2014	Marzo 2014	Enoro 2014	Febrero 2014	Enero 2014	Febrero 2014	
	Tasa efectiva anual %	6.23	6.24	6.26	6.26	6.23	6.26	6.28	6.24	6.26	6.28	6.26	1.97	5.99	5.95	5.69	5.58	5.85	5.85	5.85	2.88	5.50	5.65	5.45	2.25	5.00	5.25	5.00	
Importe	original (000)	400	1,000	200	700	1,500	1,500	1,500	1,100	1,100	1,100	597	200	1,741	485	485	485	370	370	370	200	4,640	1,500	909	200	8,735	700	900	
	Moneda de origen	Nuevos soles	Nuevos soles	Nuevos solos	Nuevos sofes	Muevos soles	Nuevos sotes	Nuevos soles	Dólares americanos	Nuevos soles	Délares americanos	Nuevos soles	Nuevos soles	Nuevos soles	Dólares americanos	Nuevos soles	Nuevos soles	Nuevos soles											
	Acreedor	Banco de Crédito del Perù S.A.	Banco de Crédito del Perú S.A.	Banco de Crédito del Porú S.A.	Banco de Crédito del Perù S.A.	Banco de Crédito del Perú S.A.	Scotlabank Perú 5.A.	Scotlabank Perú S.A.	Banco Internacional del Perú S.A.	Banco de Crédito del Perú S.A.	BBVA Continental S.A.	Scotlabank Perú S.A.	Scotlabank Perú S.A.																

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, los préstamos bancarios fueron utilizados principalmente para capital de trabajo. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, no existen cláusulas restrictivas que la Compañía deba cumplir con respecto a estas deudas. <u> a</u>

El gasto por interesos devengados en el año terminado el 31 de diciembre de 2014, relacionados a deudas con entidades bancarias, asciende aproximadamente a S/11,060,000 (S/.825,000 durante el 2013) y se presenta en el rubro de "Gastos financieros" del estado de resultados integrales, ver nota 20. 9

9.2 Arrendamlentos financieros

(a) A continuación se presenta la composición de los arrendamientos financieros:

2013	Porción no corriente Total S/.(000) S/.(000)	465 876	289 545	275 430		70 109	63 89	271 382	249 334	1,911 3,070
	Porción corriente no S/.(000)	411	256	155	76	39	56	111	85	1,159
	Total S/.(000)	308	496	294	244	82	89	586	266	2,044
2014	Porción no corriente S/.(000)	30	45	127	166	45	43	171	177	804
	Porclón corriente S/.(000)	278	451	167	78	37	25	115	89	1,240
	Vencimiento	Encro 2016	Enero 2016	Agosto 2016	Setlembre 2017	Octubre 2016	Febrero 2017	Marzo 2017	Agosto 2017	
	Moneda de origen	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	Dólares americanos	
	Importe original US\$(000)	360,306	579,672	114,958	114,958	57,150	39,000	164,698	129,013	
	Tasa ofoctive anua) %	3.92	3.92	4.81	4.95	4.93	4,93	4.93	4.81	
	Acreedor	Banco de Crédito del Perú S.A.	Banco de Crédito del Perú S.A.	Crédito Leasing S.A.	Crédito Leasing S.A.	Scotlabank Perú S.A.	Scotiabank Perú S.A.	Scotlabank Perú S.A.	Scotlabank Perú S.A.	

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, los arrendamientos financieros fueron utilizados principalmente para la compra de maquinarias. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, no existen cláusulas restrictivas que la Compañía deba cumplir con respecto a estas deudas. Dichas deudas se encuentran garantizadas con las maquinarias adquiridas. æ

El gasto por intereses devengados en el año terminado el 31 de diciembre de 2014, relacionados a deudas con entidades bancarias, asciendo aproximadamente a S/.110,000 (durante el 2013 S/.116,000) y se presenta en el rubro de "Gastos financieros" del estado de resultados integrales, ver nota 20. 9

(d) Los pagos mínimos futuros para los arrendamientos financieros, netos de los cargos financieros futuros son los siguientes;

	2014	14	20	2013
		Valor presente de		Valor presente do
		arrendamientos		arrendamlentos
	Pagos mínimos S/.(000)	financieros S/.(000)	Pagos mínimos S/.(000)	financieros S/.(000)
Hasta 1 año	1,346	1,296	1,275	1,175
Entre 1 y 5 años	789	750	1,995	1,902
Yotal pagos	2,135	2,046	3,270	3,077
(-) Menos intereses por pagar	(88)	1	(193)	.
Total	2,046	2,046	3,077	3,077

10. Cuentas por pagar comerciales

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Facturas por pagar	9,557	10,127
Letras por pagar	3,853	1,814
•	13,410	11,941

- (b) Las cuentas por pagar comerciales son de vencimiento corriente, no devengan intereses y no tienen garantías específicas.
- (c) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene obligaciones por US\$329,000 y S/.77,000, las cuales se generan por la sesión de facturas por pagar a proveedores, para ser canceladas por el Banco de Crédito del Perú. Dichas obligaciones no generan intereses y mantienen el vencimiento original que fue pactado con los proveedores.

11. Otras cuentas por pagar

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Vacaciones	1,540	1,559
Anticipos de clientes	407	1,380
Compensación por tiempos de servicios	258	252
Remuneraciones	250	203
Participaciones a trabajadores	157	161
Dividendos	163	163
Diversas	424	51
	3,199	3,769

15,

Impuesto a las ganancias diferido (a) A continuación se presenta la composición del rubro, según las partidas que las originaron:

	Al 1º de enero de 2013 S/.(000)	Cargo/(abono) a estado de resultados S/.(000)	Cargo/(abono) al estado de camblos en el patrimonlo S/.(000)	Al 31 de diciembre de 2013 S/.(000)	Cargo/(abono) a estado de resultados S/.(000)	Cargo/(abono) al estado de camblos en el patrimonlo S/.(000)	A! 31 de diclembre de 2014 S/.(000)
Activo diferido -							
Valor razonable de inversiones	823	86		606	(122)		787
Provisión de cobranza dudosa	999	,	•	999	62		728
Provisión por desvalorización de inventarios	401	763	•	1,164	474		1,638
Provisión de vacaciones	438	30	'	468	(68)	'	400
	2,328	879	'	3,207	346		3,553
Pasivo diferido -							
Costo atribuido de los terrenos	(21,294)	í	•	(21,294)	2,786	•	(18,508)
Costo atribuido de edificaciones, maquinaria y equipo, neto							
de depreciación	(3,759)	•	335	(3,424)	854	,	(2,570)
Revaluación de maquinaria y equipo		•	·		•	(3,535)	(3,535)
Costo neto de activos bajo arrendamiento financiero	(3,437)	363	•	(3,074)	770		(2,304)
Otras provisiones	(21)	•	`	(21)	2	'	(19)
	(28,511)	363	335	(27,813)	4,412	(3,535)	(26,936)
Pasivo diferido, neto	(26,183)	1,242	335	(24,606)	4,758	(3,535)	(23,383)

Debido a la reducción de la tasa del impuesto a las ganancias indicada en la nota 14(a), en el ejercicio se ha registrado una disminución de S/.4,169,000 y S/.547,000, en el pasivo y activo diferido, respectivamente, cuyo efecto neto es por aproximadamente por S/.3,622,000, registrada en el rubro "Impuesto a las ganancias" en el estado de resultados integrales.

El gasto por impuesto a las ganancias presentado en el estado de resultados integrales se compone como sigue: 3

2013 S/.(000)	•	1,242	1,242
2014 S/.(000)		4,758	4,758
	Corriente	Diferido	

13. Patrimonio neto

(a) Capital social -

El capital social autorizado, suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2014 y 2013 está representado por 86,026,412 acciones cuyo valor nominal en libros es de S/.1.00 por acción.

Las acciones comunes de la Compañía están inscritas en la Bolsa de Valores de Lima. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013 su valor de cotización fue de S/.0.52 por acción. Durante el 2014, la frecuencia de negociación fue de O por ciento.

La estructura societaria de la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y 2013 fue como sigue:

Porcentaje de participación individual del capital	Número de accionistas	Porcentaje total de participación
Hasta 1.00	228	21.36
De 1.01 al 5	9	22.83
De 5.01 al 10	2	12.98
Mayor al 10	3	42.83
	242	100.00

(b) Acciones de inversión -

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013 las acciones de inversión comprenden 42,693,177 acciones de un valor nominal de S/.1.00 cada una.

Las acciones de inversión confieren a sus titulares el derecho de participar en la distribución de dividendos. Estas acciones no confieren derecho a voto en las Juntas de Accionistas y se mantendrán hasta que la Compañía convenga con sus titulares se redención.

Durante el 2014, no hubo cotización bursátil para las acciones de inversión, en el 2013 asciende a S/0.52.

(c) Reserva legal -

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo 10 por ciento de la utilidad neta de cada ejercicio, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o reservas de libre disposición, la reserva legal debe ser aplicada a compensar pérdidas, pero debe ser repuesta. La reserva legal puede ser capitalizada, pero igualmente debe ser repuesta.

14. Situación tributaria

(a) La Compañía está sujeta al régimen tributario peruano. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la tasa del impuesto a la renta es de 30 por ciento sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores que se calcula con una tasa de 8 por ciento sobre la utilidad imponiblé.

En atención a la Ley N°30296, la tasa del impuesto a la renta aplicable sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores será la siguiente:

- Ejercicio 2015 y 2016: 28 por ciento.
- Ejercicio 2017 y 2018: 27 por ciento.
- Ejercicio 2019 en adelante: 26 por ciento.

Las personas jurídicas no domiciliadas en el Perú y las personas naturales están sujetas a la retención de un impuesto adicional sobre los dividendos recibidos.

Al respecto, en atención a la Ley N°30296, el impuesto adicional a los dividendos por las utilidades generadas será el siguiente:

- 4.1 por ciento por las utilidades generadas hasta el 31 de diciembre de 2014.
- Por las utilidades generadas a partir de 2015, cuya distribución se efectúen a partir de dicha fecha, será n las siguientes:
 - 2015 y 2016: 6.8 por ciento.
 - 2017 y 2018: 8 por ciento.
 - 2019 en adelante: 9.3 por ciento.
- (b) Para propósito de la determinación del Impuesto a la Renta, los precios de transferencia de las transacciones con empresas relacionadas y con empresas residentes en territorios de baja o nula imposición, deben estar sustentados con documentación e información sobre los métodos de valoración utilizados y los criterios considerados para su determinación. Con base en el análisis de las operaciones de la Compañía, la Gerencia y sus asesores legales opinan que, como consecuencia de la aplicación de estas normas, no surgirán contingencias de importancia para la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y 2013.
- (c) Las autoridades tributarias tienen la facultad de revisar y, de ser aplicable, corregir el Impuesto a las ganancias calculado por la Compañía en los cuatro años posteriores al año de la presentación de la declaración de impuestos. Las declaraciones juradas del Impuesto a las ganancias e Impuesto General a las Ventas de los años 2011 al 2014, están pendientes de fiscalización por parte de las autoridades tributarias. Debido a las posibles interpretaciones que las autoridades tributarias puedan dar a las normas legales vigentes, no es posible determinar a la fecha, si de las revisiones que se realicen resultarán o no pasivos para la Compañía, por lo que cualquier mayor impuesto o recargo que pudiera resultar de eventuales revisiones fiscales sería aplicado a los resultados del ejercicio en que éste se determine. Sin embargo, en opinión de la Gerencia de la Compañía y de sus asesores legales, cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013.

- (d) La Compañía, en su calidad de exportador, tiene derecho a la restitución de derechos arancelarios pagados en la importación de sus materiales de producción y envases. En un inicio, la tasa de restitución fue equivalente al 8 por ciento del valor Free on Board (FOB, por sus siglas en inglés) del bien exportado con una restitución máxima de derechos arancelarios por US\$20,000,000 por exportaciones realizadas anualmente por subpartida arancelaria. Posteriormente, durante el periodo comprendido entre el 1 de julio de 2010 y el 31 de diciembre 2010 la tasa de restitución fue modificada a 6.5 por ciento; y, a partir 1 de enero 2011, la tasa de restitución vigente es de 5 por ciento. Durante el año 2014, se han generado devoluciones por este concepto ascendentes aproximadamente a S/.1,482,000 (S/.1,251,000 durante el 2013).
- (e) Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Compañía presenta pérdidas tributarias que asciende a S/.1,666,000 y S/.4,616,000, respectivamente.
- (f) De acuerdo con lo establecido por la Ley del Impuesto a la Renta y sus modificatorias, las entidades establecidas en el Perú tienen la facultad de optar entre uno de los dos métodos siguientes para el arrastre de sus pérdidas tributarias:
 - (i) La pérdida tributaria podrá ser utilizada hasta cuatro años después de haberse generado.
 - (ii) La pérdida tributaria se podrá compensar con utilidades futuras año a año hasta su extinción final, aplicando dicha pérdida hasta el 50 por ciento de su utilidad gravable.

La Gerencia de la Compañía ha decidido optar por el segundo método tributario que permite imputar la perdida tributaria con utilidades futuras año a año hasta su extinción final, aplicando dicha pérdida hasta el 50 por ciento de su utilidad gravable. La Gerencia de la Compañía, ha decidido no generar el activo diferido por la pérdida tributaria, por su dudosa convertibilidad, debido a la situación actual por la que atraviesa el sector textil en el Perú, manteniendo su política de ser cautos con los activos y exigentes con los pasivos.

15. Ventas netas

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Venta de tejidos:		
- Nacional	41,595	42,172
- Exportación	2,487	2,959
	44,082	45,131
Venta de confecciones:		
- Nacional	3,949	5,675
- Exportación	33,443	30,206
	37,392	35,881
	81,474	81,012

(b) Las exportaciones de tejidos se dan principalmente en Bolivia, Venezuela y República Dominicana, mientras que las exportaciones de confecciones, Brasil es el principal mercado, seguido de Estados Unidos.

16. Costo de ventas

A continuación se presenta la composición del rubro:

		2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
	Inventario inicial de:	57.(000)	37.(000)
	Mercadería	350	846
	Productos terminados	30,640	25,830
	Productos en proceso	12,066	14,296
	Materia prima y auxiliares	8,140	7,463
	Envases y suministros diversos	4,024	4,045
	Más:		
	Consumos de materia prima	24,452	27,304
	Gastos de personal, nota 19(c)	18,963	21,513
	Otros gastos de fábrica	17,463	16,962
	Depreciación, nota 8(d)	6,650	6,455
	Provisión por desvatorización de inventarios, nota 6(c)	2,420	2,544
	Inventario final de:		
	Mercadería	(353)	(350)
	Productos terminados	(29,172)	(30,640)
	Productos en proceso	(15,160)	(12,066)
	Materia prima y auxiliares	(9,338)	(8,140)
	Envases y suministros diversos	(1,786)	(4,024)
		69,359	72,038
17.	Gastos de administración		
	A continuación se presenta la composición del rubro:		
		2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
	Gastos de personal, nota 19(c)	3,578	3,774
	Servicios prestados por terceros	2,469	2,510
	Diversas de gestión	224	163
	Depreciación, nota 8(d)	101	99
	Tributos	44	71
	Amortización	28	28
			-
		6,444	6,645

18. Gastos de ventas

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 S/.(000)	2 013 S/.(000)
Gasto de personal, nota 19(c)	2,094	2,266
Servicios recibidos de terceros	7,410	5,840
Provisión de cobranza dudosa, nota 4(e)	620	•
Diversas de gestión	453	1,178
Depreciación, nota 8(d)	49	41
Tributos	28	28
	10,654	9,353

19. Gastos de personal

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

•	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Remuneraciones	18,401	20,479
Compensación por tiempo de servicios	2,188	2,485
Contribuciones sociales	1,520	1,750
Vacaciones	1,596	2,048
Otros	930	791
	24,635	27,553

- (b) El promedio de empleados de los años 2014 y 2013 fue de 796 y 996, respectivamente.
- (c) A continuación se presenta la distribución de los gastos de personal:

	2014 S/.(000)	2 0 13 S/.(000)
Costos de venta, nota 16	18,963	21,513
Gastos de administración, nota 17	3,578	3,774
Gastos de venta, nota 18	2,094	2,266
	24,635	27,553

20. Gastos financieros

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 \$/.(000)	2013 S/.(000)
Intereses de pagarés bancarios, nota 9.1	1,060	825
intereses de arrendamientos financieros, nota 9.2	110	116
Gastos bancarios	184	384
Pérdida por deterioro de las inversiones disponible para la venta		5,122
	1,354	6,447

21. Transacciones con partes relacionadas

(a) Las principales transacciones con empresas relacionadas durante los años 2014 y 2013 fueron las siguientes:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Compra de materia prima	5,541	4,314
Servicios de impresión recibidos	58	113
Servicios administrativos recibidos	270	251
Servicios aduaneros recibidos	44	125
Otros servicios recibidos	22	16

(b) Como resultado de estas y otras transacciones menores, la Compañía mantiene las siguientes cuentas por pagar a relacionadas al 31 de diciembre de 2014 y 2013:

	2 014 S/.(000)	2 013 \$/.(000)
Industria Textil Piura S.A. (d)	2,233	1,801
Ransa Comercial S.A.	-	2
Otros menores		1
	2,233	1,804

- (c) La Compañía efectúa sus operaciones con empresas relacionadas bajo las mismas condiciones que las efectuadas con terceros, por consiguiente no hay diferencias en las políticas de precios ni en la base de liquidación de impuestos; en relación a las formas de pago, los mismos no difieren con políticas otorgadas a terceros.
- (d) Las cuentas por pagar comerciales se originan principalmente por la compra de materia prima hilados de algodón. Dichas cuentas son consideradas de vencimiento corriente, no devengan intereses y no cuentan con garantías específicas.

(e) La Compañía ha definido como su personal clave a los miembros de su Directorio y a las distintas gerencias operativas. La remuneración de los directores no se dio durante el ejercicio 2014 y 2013. La remuneración a las distintas gerencias operativas ascendió a S/.1,553,000 durante el 2014 (S/.1,890,000 durante el 2013). La Compañía no otorga beneficios de largo plazo ni a sus directores ni a sus gerentes.

22. Resultado neto por acción

El resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del periodo entre el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el periodo. El resultado por acción básica y diluida es la misma debido a que no hay efectos diluyentes sobre los resultados.

A continuación se presenta el cálculo del resultado por acción:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Acciones comunes	86,026	86,026
Acciones de inversión	42,693	42,693
Promedio ponderado de acciones emitidas	128,719	128,719
Resultado básico y diluido por acción común y de inversión		
Pérdida neta del año utilizada en el cálculo (S/.)	(1.840)	(13,176)
Perdida básica y diluida por acción común (S/.)	(0.014)	(0.102)
Perdida básica y diluida por acción de inversión (\$/.)	(0.014)	(0.102)

23. Información por segmentos de negocio

Para propósitos de gestión, la Compañía presenta información por segmentos en base a las unidades de negocio las cuales son: tejidos y confecciones. La Compañía solo determina los segmentos a nivel de resultado de operación en el estado de resultados integrales.

A continuación se presenta información financiera al 31 de diciembre de 2014 y 2013 por segmentos de negocio:

	Tejidos		Confecciones	iones	Otros no dist	ribuídos	Total segmentos	nentos
	2014	2013	2014	2013	2014 2013	2013	2014	2013
	(000)'/S	(000)'/S	(000)/s	(000)//S	(000)'/S	(000)'/s	(000)/S	(000)/S
Resultados-								
Ventas	44,252	45,131	37,222	35,881	•	•	81,474	81,012
Costo de ventas	(37,470)	(38,535)	(31,889)	(33,503)	•	•	(65'328)	(72,038)
Gastos administrativos y de ventas	(11,511)	(10,345)	(5,587)	(5,653)			(17,098)	(15,998)
Otros ingresos y gastos, neto	•		•		300	460	300	460
Pérdida oporativa	(4,729)	(3,749)	(254)	(3,275)	300	460	(4,683)	(6,564)
Gastos financieros, netos			•		(1,206)	(6,122)	(1,206)	(6,122)
Diferencia de cambio neta			•	•	(407)	(1,732)	(407)	(1,732)
Pérdida antes del impuesto a las gananclas	(4,729)	(3,749)	(254)	(3,275)	(1,615)	(7,394)	(6,598)	(14,418)

Ningún otro segmento de operación se ha agregado como parte de los segmentos de operación descritos anteriormente.

La Gerencia supervisa la utilidad antes de impuestos para cada unidad de negocios por separado con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y la evaluación de rendimiento financiero. El rendimiento financiero de un segmento se evalúa sobre la base de la utilidad antes de impuesto a las ganancias. La Gerencia estima que los precios de transferencia entre segmentos de operación se dan sobre condiciones de mercado entre partes independientes, de modo similar a las que se pactan con terceros.

24. Contingencias

En opinión de la Gerencia de la Compañía y sus asesores legales, no existen juicios ni demandas importantes pendientes de resolver en contra de la Compañía que tengan un efecto significativo en los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013.

25. Compromisos

Al 31 de diciembre de 2014, la compañía mantiene los siguientes compromisos:

- (a) Cartas fianzas por US\$124,000 y S/.200,000 a fin de garantizar obligaciones con proveedores.
- (b) 11 cartas de créditos por un monto aproximado de US\$732,000 emitidas por el Banco de Crédito del Perú S.A., a fin de garantizar importaciones.

26. Objetivos y políticas de gestión de los riesgos financieros

26.1 Categorías de instrumentos financieros -

Los activos y pasivos financieros de la Compañía se componen de:

	2 014 S/.(000)	2013 S/.(000)
Activos financieros-		2,1(222)
Préstamos y cuentas por cobrar		
Efectivo y equivalentes de efectivo	407	938
Cuentas por cobrar comerciales, neto	16,492	18,537
Otras cuentas por cobrar	7,734	2,518
Inversiones disponible para la venta	71	71
Total	24,704	22,064
Pasivos financieros		
Al costo amortizado		
Obligaciones financieras	23,577	25,554
Cuentas por pagar comerciales	13,410	11,941
Otras cuentas por pagar	3,199	3,769
Cuentas por pagar a relacionadas	2,233	1,804
Total	42,419	43,068

26.2 Riesgo Financiero -

El programa de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en los mercados de tasas y monedas, y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño operativo y financiero de la Compañía. La Gerencia de Finanzas de la Compañía, tiene a su cargo la administración de estos riesgos; los cuales identifica, evalúa y mitiga. El Comité de Riesgos del Grupo Romero, que depende del Directorio, aprueba los lineamientos bajo los cuales se administran estos riesgos.

Asimismo, la Compañía se encuentran también expuestas a los riesgos de crédito, liquidez y operacional.

La Gerencia revisa y aprueba las políticas para administrar cada uno de los riesgos, que se resumen a continuación:

(a) Riesgo de mercado -

(i) Riesgo de tasa de interés -

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a los cambios en las tasas de interés de mercado.

La Compañía administra su riesgo de tasa de interés mediante la obtención de deudas principalmente a tasa de interés fija. Asimismo, cuando es necesario, la Compañía suscribe contratos de cobertura para intercambiar tasas de interés variables por tasas fijas y de esta manera, reducir el riesgo de fluctuaciones de tasa de interés.

(ii) Riesgo de tipo de cambio -

La Compañía factura la venta local de sus productos principalmente en la moneda de los países donde operan, lo cual les permite hacer frente a sus obligaciones en su moneda funcional. El riesgo de tipo de cambio surge de las cuentas por cobrar comerciales que se mantienen en monedas extranjeras, principalmente en dólares estadounidenses.

Al 31 de diciembre de 2014, los tipos de cambio promedio ponderado del mercado libre para las transacciones en dólares estadounidenses fueron de S/.2.981 por US\$1 para la compra y S/.2.989 por US\$1 para la venta (S/.2.794 por US\$1 para la compra y S/.2.796 por US\$1 para la venta al 31 de diciembre de 2013).

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, la Compañía mantiene los siguientes activos y pasivos en miles de dólares estadounidenses:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Activos	•	
Efectivo y equivalentes de efectivo	70	527
Cuentas por cobrar comerciales, neto	1,570	280
Otras cuentas por cobrar	439	467
Total activo	2,079	1,274
Pasivos		
Obligaciones financieras	1,713	1,670
Cuentas por pagar comerciales	2,452	2,190
Cuentas por pagar a relacionadas	764	646
Otros cuentas por pagar	20	4
Total pasivo	4,949	4,510
Posición pasiva, neta	(2,870)	(3,236)

La Compañía maneja el riesgo de cambio de moneda extranjera monitoreando y controlando los valores de las monedas distintas a la moneda funcional de cada país que son las expuestas a los movimientos en las tasas de cambio. Cualquier devaluación/revaluación de la moneda extranjera afectaría el estado de resultados

El resultado de mantener saldos en moneda extranjera para la Compañía en el año 2014 fue una pérdida neta de aproximadamente S/.709,000 (durante el año 2013 presenta una pérdida de S/.1,732,000), las cuales se presentan en el rubro "Diferencia en cambio, neta" del estado de resultados integrales.

Sensibilidad al tipo de cambio -

El siguiente cuadro muestra la sensibilidad ante un cambio razonablemente posible en el tipo de cambio del dólar estadounidense, considerando que todas las otras variables permanecerán constantes, sobre la utilidad de la Compañía antes del impuesto a las ganancias.

Cambio en tipos de cambio en dólares estadounidenses	Impacto sobre las utilidades antes de Impuestos 2014
%	s/.(000)
+5	429
+10	858
-5	(429)
-10	(858)

(b) Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no cumpla sus obligaciones asumidas en un instrumento financiero o un contrato comercial, y que esto origine una pérdida financiera. La Compañía se encuentra expuesta al riesgo de crédito por sus actividades operativas (en particular por los deudores comerciales) y sus actividades financieras, incluidos los depósitos en bancos e instituciones financieras, las operaciones de cambio y otros instrumentos financieros. La máxima exposición al riesgo de crédito por los componentes de los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013, está representado por la suma de los rubros de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Instrumentos financieros y depósitos bancarios -

El riesgo de crédito del saldo en bancos es administrado por la Gerencia de Finanzas de acuerdo con las políticas de la Compañía. Los límites de crédito de contraparte son revisados por la Gerencia y el Directorio. Los límites son establecidos para minimizar la concentración de riesgo y, por consiguiente, mitigar pérdidas financieras provenientes de incumplimientos potenciales de la contraparte.

Cuentas por cobrar comerciales -

El riesgo de crédito de los clientes es manejado por la Gerencia, sujeto a políticas, procedimientos y controles debidamente establecidos. Los saldos pendientes de cuentas por cobrar son periódicamente revisados para asegurar su recupero. Al 31 de diciembre de 2014, cuenta con una cartera de aproximadamente 3,200 clientes. Al 31 de diciembre de 2014, los 7 clientes más importantes de la Compañía representan aproximadamente el 34 por ciento de las ventas. En relación a las letras y cuentas por cobrar aproximadamente el 58 y 53 por ciento, respectivamente, se encuentra concentrado en 7 clientes. Asimismo, la Compañía realiza una evaluación sobre las deudas cuya cobranza se estima como remota para determinar la provisión requerida por incobrabilidad.

(c) Riesgo de liquidez -

La Compañía monitorea el riesgo de un déficit de fondos utilizando de manera recurrente una herramienta de planificación de liquidez.

El objetivo de la Compañía es mantener el equilibrio entre la continuidad y la flexibilidad del financiamiento a través del uso de descubiertos en cuentas corrientes bancarias, préstamos bancarios, y otras cuentas por pagar.

Los siguientes cuadros resumen el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía sobre la base de los pagos no descontados previstos en los contratos respectivos:

	De 1 a3 meses S/.(000)	De 3 a 12 meses S/.(000)	De 1 a 7 años S/.(000)	Total S/.(000)
Al 31 de diciembre de 2014				
Obligaciones financieras:				
Amortización del capital	19,626	3,147	804	23,577
Amortización de intereses	22	14	54	90
Cuentas por pagar comerciales	10,382	3,028	•	13,410
Cuentas por pagar a relacionada	2,072	161	•	2,233
Otras cuentas por pagar	842	2,357	-	3,199
Impuestos por pagar	345	-		345
Total	33,289	8,707	858	42,854
	De 1 a 3 meses S/.(000)	De 3 a 12 meses S/.(000)	De 1 a 8 años S/.(000)	Total S/.(000)
Al 31 de diciembre de 2013		2,1(222,	5,1(555)	-, ((000)
Obligaciones financieras:				
Amortización del capital	21,281	2,362	1,911	25,554
Amortización de intereses	24	10	79	113
Cuentas por pagar comerciales	11,941	•		11,941
Cuentas por pagar a relacionada	-	1,804	-	1,804
Otras cuentas por pagar	3,769	•		3,769
Impuestos por pagar	375	-		375
Total	37,390	4,176	1,990	43,556

(d) Gestión del capital -

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el importe de los dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir su deuda.

Consistente con la industria, la Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo la deuda neta entre el capital total, La deuda neta corresponde al total del endeudamiento (incluyendo el endeudamiento corriente y no corriente) menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total corresponde al patrimonio neto tal y como se muestra en el estado de situación financiera más la deuda neta.

El ratio de apalancamiento al 31 de diciembre de 2014 y 2013 fue el siguiente:

	2014 S/.(000)	2 013 S/.(000)
Obligaciones financieras	23,577	25,554
Cuentas por pagar comerciales	13,410	11,941
Cuentas por pagar a relacionadas	2,233	1,804
Otras cuentas por pagar	3,199	3,769
Impuestos por pagar	345	375
Menos: efectivo y equivalente de efectivo	(407)	(938)
Deuda neta, A	42,357	42,505
Total patrimonio neto	151,265	143,043
Capital total, B	193,622	185,548
Ratio de apalancamiento A y B	0.22	0.23

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2014 y 2013, no hubo modificaciones en los objetivos, las políticas, ni los procesos relacionados con la gestión del capital.

27. Información sobre valores razonables

El valor razonable es definido como el importe por el cual un activo podría ser intercambiado o un pasivo liquidado, entre partes conocedoras y dispuestas a ello en una transacción corriente, bajo el supuesto de que la entidad es una empresa en marcha.

Cuando un instrumento financiero es comercializado en un mercado líquido y activo, su precio estipulado en el mercado en una transacción real brinda la mejor evidencia de su valor razonable. Cuando no se cuenta con el precio estipulado en el mercado o este no puede ser un indicativo del valor razonable del instrumento, para determinar dicho valor razonable se pueden utilizar el valor de mercado de otro instrumento, sustancialmente similar, el análisis de flujos descontados u otras técnicas aplicables; las cuales se ven afectadas de manera significativa por los supuestos utilizados.

A pesar de que la Gerencia ha utilizado su mejor juicio en la estimación de los valores razonables de sus instrumentos financieros, cualquier técnica para efectuar dicho estimado conlleva cierto nivel de fragilidad inherente, consecuentemente, el valor razonable no puede ser indicativo del valor realizable neto o de liquidación.

Jerarquía de valor razonable

La Compañía utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros, tal como se describe a continuación:

Nivel 1 -

- El efectivo y equivalente de efectivo no representa un riesgo de crédito ni de tasa de interés significativo; por lo tanto, sus valores en libros se aproximan a su valor razonable.
- Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, debido a que se encuentran netas de su provisión para incobrabilidad y, principalmente, tienen vencimientos menores a tres meses, la Gerencia de la Compañía ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.
- Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, debido a su vencimiento corriente, la
 Gerencia de la Compañía estima que su saldo contable se aproxima a su valor razonable.

Nivel 2 -

 Para las otras cuentas por pagar se ha determinado sus valores razonables comparando las tasas de interés del mercado en el momento de su reconocimiento inicial con las tasas de mercado actuales relacionadas con instrumentos financieros similares.

Sobre la base de los descritos en el párrafo anterior, la Gerencia de la Compañía estima que no existen diferencias importantes entre el valor en libros y el valor razonable de dichos pasivos financieros al 31 de diciembre de 2014 y 2013.



COLEGIO DE CONTADORES PÚBLICOS DE LIMA

AV. AREQUIPA № 998 Y AV. ALEJANDRO TIRADO № 181 - SANTA BEATRIZ - LIMA TELEF.: 433-3171 / 618-9292 / 651-8512 / 651-8513

R.U.C. 20106620106

43292

Constancia de Habilitación

La Decana y el Director Secretario del Colegio de Contadores Públicos de Lima, que suscriben, declaran que en base a los registros de la institución, se ha verificado que

PAREDES, ZALDIVAR, BURGA & ASOCIADOS SOC. CIVIL DE

RESPONSABILIDAD LIMITADA MATRICULA: S0761

FECHA DE COLEGIATURA:

05/11/2002

Se encuentra, hábil a la fecha, para el ejercicio de las funciones profesionales que le faculta la Ley Nº 13253 y su modificatoria Ley Nº 28951 y conforme al Estatuto y Reglamento Interno de este Colegio; en fe de lo cual y a solicitud de parte, se le extiende la presente constancia para los efectos y usos que estime conveniente. Esta constancia tiene vigencia hasta el 31/03/2015

Lima,

25 de Septiembre de 2014

Elsa Tr. Ugarto CPCC Elsa Rosario/Ugarte Vásquez

Decana

CPCC Moisés Manuel Penadillo Castro **Director Secretario**

www.ccpl.com.pe

Verifique su validez en: www.ccpl.org.pe

Comprobante de Pago:

Verifique la validez del comprobante de pago en: www.sunat.gob.pe

EY | Assurance | Tax | Transactions | Advisory

Acerca de EY

EY es un líder global en servicios de auditoría, impuestos, transacciones y consultoría. La calidad de servicio y conocimientos que aportamos ayudan a brindar confianza en los mercados de capitales y en las economías del mundo. Desarrollamos líderes excepcionales que trabajan en equipo para cumplir nuestro compromiso con nuestros stakeholders. Así, jugamos un rol fundamental en la construcción de un mundo mejor para nuestra gente, nuestros clientes y nuestras comunidades.

Para más información visite ey.com

© 2015 EY All Rights Reserved.

